

Vitré Communauté recrute un Chargé de prospection et de développement économique (H/F)**Direction du développement économique et de l'emploi - Temps complet**

(Grades de recrutement : Attaché territorial, Rédacteur Principal 1^{ère} classe, Rédacteur Principal 2^{ème} classe)

Située aux Portes de la Bretagne, Vitré Communauté est une communauté d'agglomération constituée de 46 communes, soit un bassin de vie de 80 000 habitants. Sa ville centre, Vitré, compte 20 000 habitants. Le territoire est avant tout connu pour sa dynamique économique avec l'un des taux de chômage les plus bas de France et la particularité d'avoir une industrie diversifiée (agroalimentaire, électronique, plasturgie, caoutchouc, travail du bois...) et tournée vers l'international. La logistique, et plus globalement le tertiaire, qui se développent en sous-traitance industrielle, sont aussi de plus en plus représentés.

Sous l'autorité de la Directrice du développement économique et de l'emploi, le Chargé de prospection et de développement économique aura pour mission la mise en place d'une démarche proactive de prospection pour identifier et accueillir de nouvelles activités économiques.

MISSIONS :

- Définir et conduire une stratégie de prospection pour favoriser l'émergence de secteurs d'activités complémentaires
- Assurer la veille sectorielle et prospective
- Choisir et piloter les méthodes de prospection
- Développer un programme d'animations économiques
- Participer aux évènements locaux et régionaux regroupant des acteurs économiques
- Assurer la mise en relation avec le tissu économique local
- Construire, en partenariat avec la Direction de la communication, une gamme de supports commerciaux et le développement de la communication webmarketing
- Promouvoir l'offre foncière et immobilière d'entreprises de l'agglomération
- Développer des partenariats avec les professionnels de l'immobilier d'entreprises.
- Assurer, en partenariat avec la chargée de développement économique, la commercialisation des parcs d'activités
- Participer, en appui à la directrice du service, à la définition des projets de réhabilitation ou construction d'immobilier d'entreprises
- Participer à la mise en œuvre du schéma de développement des parcs d'activités

PROFIL :

- Connaissances en immobilier tertiaire et des problématiques immobilières
- Connaissances juridiques en droit de l'urbanisme
- Connaissances de l'environnement économique
- Maîtrise des techniques de prospection et des relations commerciales
- Savoir créer et gérer des portefeuilles clients
- Savoir construire un argumentaire
- Savoir établir un positionnement stratégique
- Savoir caractériser et choisir des cibles
- Maîtrise des outils informatiques
- Capacité à négocier
- Aptitude à la gestion de projet et au travail en équipe
- Persévérance et ténacité
- Respect de la confidentialité

CONDITIONS D'EMPLOI :

Poste à pourvoir à temps complet à compter du 1^{er} avril 2019. Recrutement statutaire.

Pour tout renseignement complémentaire, vous pouvez contacter la Direction des Ressources Humaines au 02 99 74 52 61 ou par courriel : direction.rh@vitrecommunaute.org

*Adressez votre candidature (lettre de motivation + CV + photo + selon la situation du candidat : dernier bulletin de rémunération et dernier arrêté de situation administrative ou attestation de réussite au concours ou reconnaissance de travailleur handicapé + copie du diplôme) à : **Monsieur le Président – Direction des Ressources Humaines, 16 Bis Boulevard des Rochers – 35506 VITRE CEDEX** ou par courriel : direction.rh@vitrecommunaute.fr **jusqu'au 4 février 2019 inclus.***

Direction des Ressources Humaines – CB – Décembre 2018